

当众多企业申请了微信公众平台的时候，应该明白哪些做微信营销的手法

内容来源：西安弈聪信息技术有限公司(<http://www.xaecong.com>)

关键词：微信营销,网络营销

内容概要：

做微信营销之前一定要弄明白一些战略性的内容，这中间的一个重要原因就是微信营销比其他网络营销强的一个优势就是微信营销具有准确性。新媒体的出现一般都会引起大家寻求机会的讨论，这里要说明一点：在确定新媒体传播战略之前，一定要综合考虑：

1、首先要以...

正文：

做**微信营销**之前一定要弄明白一些战略性的内容，这中间的一个重要原因就是微信营销比其他**网络营销**强的一个优势就是微信营销具有准确性。新媒体的出现一般都会引起大家寻求机会的讨论，这里要说明一点：在确定新媒体传播战略之前，一定要综合考虑：

1、首先要以用户的出发点去想，你的目标客户通过这些新媒体可能有的需求点分析。2、要以市场为导向，市场趋势如果已经清晰成熟，这要区分行业才可以选择。3、要以盈利为目标。是否投入新媒体的先决条件，不能拍脑袋，跟风头最终摸索中耗费精力和资源。这样做无异是缘木求鱼，没有明确的目标性。



虽然在终端的呈现上，微信是一个交流的工具。但实质上，微信通过这个公众平台提供的，是一个去中心化的平台。人们会更喜欢双向的沟通和交流。在这个平台，任何人可以发布，任何人可以有自己的族群。当对明星的仰望成为手机的直接交互后，去中心化成为必然。你所需要的，是自己的独特价值。这甚至和商业模式无关，因为无论媒体、商家、个体，无论大小品牌，都可以在同样的平台伸展。

下面分享下对于微信公众平台的操作及想法：

1、优质内容是肯定的，众所周知认证之后每天可群发1条信息，单前期没粉丝关注怎么办?不要气馁，想想为什么不被关注?没选好差异化、切入点?在这个大平台上做好特别的“自己”，坚持下来就会成功

2、慢慢培育，多些耐心。做到第一点之后，争取被更多人订阅你的内容，然后关注你，积少成多，你会成功的。订阅说起来是微信公众平台的好手段，确实是以用户体验出发的。

微信公众平台存在的盈利模式：从微信官方平台推出，到现在很多企业、草根站长都转战微信平台寻求盈利模式，不过就阿亮看来，能从中了解到好的切入点的人不多，一定是掌握在善于分析用户的人手中。

1.电商行业开始进驻，之前炒得很火的美肤汇，就已经在微信上实现了营销目的。虽然现在平台功能还不完善，但是却挡不住微信电商的到来，大家多看看这方面案例吧。

2.现在腾讯也在寻求让微信盈利的试水渠道，游戏就是首当其中，马化腾的拿手好戏。而做游戏的站长们这方面的机遇会比其他行业的机会更大，我相信，游戏是最早成熟，从而带动其他行业的微信营销大战的先驱。

3.微信公众平台以后会发展成为：服务于用户，要求服务质量比拼的平台，到处是差异化，你也找到一两条差异化服务方法了么？

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱:admin@xaecong.com