

关键词：微信营销

内容概要：

作为时下最火的移动应用，微信拥有着强大的线上优势，微信营销的价值不可小视。但微信营销也受到了很多人的质疑，如微信的定位系统会暴露你的具体位置，这样就会使得一些不法分子有机可乘。还有信息推动也会产生很多的让人反感的垃圾信息。但是这些弊大于利，...

正文：

作为时下最火的移动应用，微信拥有着强大的线上优势，[微信营销](#)的价值不可小视。但微信营销也受到了很多人的质疑，如微信的定位系统会暴露你的具体位置，这样就会使得一些不法分子有机可乘。还有信息推动也会产生很多的让人反感的垃圾信息。但是这些弊大于利，和这些相比较而言，微信营销的利益还是很大的。



草根级做微信营销只是看到了原先的成功，商业价值来和媒体或者是企业来说几乎没有多少，也不能说是没有，只能说是微乎其微，因为要想有传播效应，具有媒体的属性，草根大号往往不太可能，除非你做的是特别内容，上面你的粉丝很多都是具有社会影响力的人物，因为要想把自媒体做成功，是需要很多的资源来支持的，微信公众平台，可解决用户对于信息的需求，还可以布局移动电子商务领域，在产品所设定的战略目标上，微信公众平台只是其中很小，但是很重要的一部分。

微博大号的操作者，大多都是站长出身，你可以将一个微博大号，想象成是一个主题类网站，只不过运营微博帐号比运营网站的成本和门槛更低，你不用等着Google Adsens给你每个月结算，直接可以自己去做投放，效益更明显。中国大多数站长的那一套手法，抛掉难以平移到微博平台来的SEO之类，就只剩下两个字：采集。以前是在做网站时买个程序，抓取其他网站的内容，迅速的复制生成到自己网站上，只要服务器资源足够，一天之内可以造就数千计的垃圾站。在微博上的做法也是一样，四处找到热门的段子、图片、视频，经过内部的分类，再分发给手上的美女、电影、笑话、生活等主题的微博大号发布。

微信赢下现在做的热火朝天，人们对于做[微信营销](#)的大多企业没有产生反感，并且关注人数上升，然而现在却又一些企业的微信营销做烂了，微信是交流平台，不是营销平台，人们关注企业的微信公众平台是因为对自己有用，但是很多企业的微信实在烦人，就不一一举例，经常使用微信的朋友也可以感受到，那些微信信息整天都是广告，对人们没有价值，很反感，要是很久么等微信，刚一登上，微信上的信都会让手机卡掉，人们就取消关注，当人们取消时，那就说明人们不会再使用了，所以企业做微信营销要避免过度营销

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施

为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQI数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱:admin@xaecong.com