

关键词：微信营销

内容概要：

做微信营销如何吸引客户呢？这是一个永久的话题。一个客户关注你的公众平台账号，整天爱看你的公众平台账号的消息，都是来源于客户对你的公众平台感兴趣，或者是找到了价值，这样你的微信营销可以说是成功了一些，那么做微信营销如何吸引客户呢？第一种推广，...

正文：

做**微信营销**如何吸引客户呢？这是一个永久的话题。一个客户关注你的公众平台账号，整天爱看你的公众平台账号的消息，都是来源于客户对你的公众平台感兴趣，或者是找到了价值，这样你的微信营销可以说是成功了一些，那么做微信营销如何吸引客户呢？



第一种推广，就是当用户关注了你的微信公众账号的时候，你第一时间先向用户发送指令，是什么指令呢？就是，你可以问用户喜欢每天的那个时间段喜欢收到微信消息，早中晚三个时间段，分别是几点到几点；每次收到消息是，每隔几天，这样的话用户就不会因为讨厌你每天发送无聊消息二取消关注了。每次发送消息包含限时特优，还有一些生活小贴士等，吸引用户的关注达到营销的目的。

第二种方式是通过答题获奖的形式进行营销，例如 你们企业或者店铺的网络域名是什么？你们店铺是在什么时间发生过重大事件等等。这些既可以帮助客户了解到你们的信息，起到宣传的作用，在赠送礼品时，客户如果感觉效果好，下次还会来的，记住不要得罪每一个客户，每一个客户身后，都有520个客户，还有就是一般情况下，客户取消了你的工作账号就等于永久取消。第三种方式 我画你猜，例如我们官方发一副图片让用户猜我们画的是什么。同上答对者可以获得韩影宫的某某项目一次或某产品一份到点领取。

第四种方式是上面有提到的微生活特权的功能。加入腾讯的微生活特权，用户可以再微生活会员卡里面搜到我们的卡项然后点击可以领取优惠券、代金券等。

第五种方式也是上面提打过的附近的人的功能，利用这个免费的广告位展示我们的企业形象和简介等，如下图的简介中就介绍了关注就送五花肉一份，这也是我们需要借鉴的方式。经常搞一些小活动带动用户的参与从而转化为准客户吸引到店。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

