

关键词：APP,APP推广

内容概要：

当下养活一款手机APP要烧掉多少钱？随着资本巨头加速入场，APP推广成本提高，O2O模式烧钱加剧,使得APP推广进入了大浪淘沙时代。未来市场会更加谨慎，一些APP创业企业会死掉，这是可以接受的现实。APP创业的关键是找到真实的需求。真正的竞...  
正文：

当下养活一款手机APP要烧掉多少钱？随着资本巨头加速入场，APP推广成本提高，O2O模式烧钱加剧,使得APP推广进入了大浪淘沙时代。

未来市场会更加谨慎，一些APP创业企业会死掉，这是可以接受的现实。APP创业的关键是找到真实的需求。真正的竞争对手不是对你市场份额的抢占，而是对你产品模式和商业模式的替代。但同时如果一款APP能在短时间内迅速火起来，并找到赚快钱的盈利模式，即便它活不长久，对市场化的投资者而言有时也并非坏事。



2年前，在市场上招一个前端工程师是很难找的，现在前端工程师的价格并没有疯狂的增长。越来越多其他技术门类，后端、服务器的人才价格长的却很快。这反应出现在做一个app不是一个有技术门槛的事情，一个产品的好坏已经不能由App决定。只有非常特殊的场景才要求创业者才必须做App，

APP创业的竞争实则变得更激烈。刚起步公司很难找到好的切入点，大都在卖创意，抓住的痛点也都是长尾的。有一段时间有需求，过一段时间没有了。创业变成更加容易的事情。机会增加，竞争会激烈。

在O2O领域APP的竞争中，率先找到行业痛点的那个，往往不是最后的赢家。进入公众视野的是被资本和巨头相中的幸运儿，背后则有更多APP创业团队倒在黎明前。细分领域都已经被分得很细，纯粹开发APP想火起来不会有很好好的模式。加上APP没有壁垒，容易被抄袭，

在成熟的市场里，通过大量市场投入，让用户体验到产品，是正确的烧钱。但有些市场成熟度比较低，烧钱就有可能变成恶性循环，反而会变成公司的负担。在投资人的眼中，创业者融资就是为了花钱，因此他们并不怕创业者烧钱，但是创始人应该理性地用指标来回答是否要持续烧钱。

烧钱能否吸引到有效用户，让用户愿意付费、享用服务，即便在减少补贴和降低价格后，用户还愿意付费。这种烧钱有价值。在此基础上还可以对客户进行深入分析和整理，为提供服务做准备。

也许对创业者来说，更值得考虑的不是资本市场好或者不好，而是哪一个环境更适合你。

## 西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱:admin@xaecong.com