

关键词：西安软件,西安软件企业,西安软件公司

内容概要：

在西安软件行业混迹这么多年，由衷的感到一些软件企业价值观的长期模糊与缺位已成为企业长远发展的瓶颈，一旦达到一个临界点，这种缺位造成的风险愈显著。价值观是指引软件企业永恒原则，反映了软件企业深层的信仰告诉软件企业应有的立场和原则，它应该是软件...

正文：

在西安软件行业混迹这么多年，由衷的感到一些软件企业价值观的长期模糊与缺位已成为企业长远发展的瓶颈，一旦达到一个临界点，这种缺位造成的风险愈显著。价值观是指引软件企业永恒原则，反映了软件企业深层的信仰告诉软件企业应有的立场和原则，它应该是软件公司员工共同认同的规范与尺度。一个软件企业可持续成长的关键在于企业具备可持续发展的实力源泉和动力机制，这就是核心价值观。

在西安弈聪软件公司中，几乎在任何员工的态度、行为以及言谈中，几乎都或多或少带有”责任、细致”。弈聪软件的员工，在向客户提供现场服务时，也让客户能够知道这些员工就是弈聪软件的人。因此，当听到这些企业品牌时，脑海中浮现的，就是反映出企业特性的那些影像。而其中，员工的态度、行为以及表现，则是企业核心价值观转化为员工工作价值观，在实际日常工作中的具体表现。



企业价值观，绝非通常所想的，是一种抽象的很高层次的虚无概念，而且在企业经营和管理中，也起不到什么作用。正相反，适合企业自身的价值观，能够建立统一的员工工作价值观，从而改变员工的心态，进而影响员工的行为。通过员工行为的改变达致员工个人绩效的提升，从而影响企业总体绩效。

软件开发是资本与技术双密集型产业。而西安软件开发市场的现有格局，正是因为经营不成熟造成的产业现象，一些软件公司仍在以自身为中心改进、增产，产品研发没有严格的市场调研做基础。还有一些软件公司，颇认为自己的产品技术含量高，性能好，特色鲜明，价格低廉。另外也有一些软件公司，他们自知技术不济，于是故弄玄虚、想方设法将产品推销出去。

西安软件公司现有市场营销运做，皆未成型。这给了诸多业内人士不去重视市场营销的口实。软件开发的营销应该包括市场调研、目标选择、产品研发、产品定价策略、渠道布局、产品促销、销售与售后服务。

软件开发的高成本决定了其高风险行业的特点。因此，只有将营销的重心放于产前，“七分分析三分执行”，才可能真正理解营销的作用。事实上，西安只有少数软件公司重视市场调研，在需求不断变化的过程中发现了尚未满足的庞大的市场空间，并集中力量进行企业运做，进行平台及技术赞助，并积极参与打击盗版、保护知识产权，软件公司便可长期航行于广阔的蓝海。

## 西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQI数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：admin@xaecong.com